



ARBEITEN BEI UNS: RAUM FÜR IDEEN

Wir bei NORD DRIVESYSTEMS entwickeln den richtigen Antrieb für weltweiten Fortschritt. Unsere innovativen Lösungen bringen z. B. Kräne in Hafenanlagen, Dachkonstruktionen in modernen Sportstadien, Gepäckförderbänder in Flughäfen und Gondelbahnen in Skigebieten in Bewegung. Unterstützen auch Sie uns mit Ihren Ideen dabei, die Welt am Laufen zu halten.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir am Standort Bargteheide Sie als

Regional Sales Manager (gn)

Ihre Aufgaben:

- Coaching und Entwicklung der internationalen Landesgesellschaften und Vertriebspartner in allen Vertriebsthemen
- Unterstützung bei der Erstellung von Vertriebsstrategien zur Neukundengewinnung und Zielkundenbetreuung
- Analyse des Betriebswesens im Vertriebsbereich vor Ort und eines Vertriebssteuerungssystems (CRM) gemeinsam mit dem Kompetenzteam
- Betreuung von Internationalen Kunden sowie Großkunden und Koordination der Preis- und Lieferbedingungen sowie der Vertragsgestaltung mit diesen Kunden in Abstimmung mit der KAM-Abteilung
- regelmäßige Besuche bei den Tochterunternehmen oder Partnern in den Länderbereichen nach Abstimmung mit der Geschäfts- und Bereichsleitung, insbesondere bei Vertriebstagungen und Messen

Ihr Profil:

- Studium Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder vergleichbare Fachrichtung mit Berufserfahrung im Vertrieb
- idealerweise Erfahrung in technischer Beratung oder im Sales-Support
- Kunden- und Dienstleistungsorientierung in Verbindung mit Eigeninitiative und einer selbstständigen, eigenverantwortlichen Arbeitsweise
- technologiebegeistert und qualitätsbewusst
- routinierter Umgang mit MS Office, SAP und CRM
- hohe Reisebereitschaft

Wir bieten:

- abwechslungsreiche Aufgaben in einem tarifgebundenen Familienunternehmen mit kurzen Wegen
- eine umfangreiche Einarbeitung sowie individuelle Entwicklungs- und Qualifizierungsangebote
- ein attraktives Gehalt, 30 Tage Urlaub/Jahr und flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit zum hybriden Arbeiten
- eine Kantine im Unternehmen mit einer großen Auswahl an Speisen zu fairen Preisen sowie Wasserspender im Unternehmen
- einen Parkplatz in unmittelbarer Nähe bzw. ein vergünstigtes Deutschlandticket und/oder die Möglichkeit zum Fahrradleasing
- vielseitige Gesundheitsangebote, darunter jährliche Gripeschutzimpfungen und Gesundheitstage und spezielle Konditionen im Hansefit-Verbund bei Sportstätten, Schwimmbädern und Fitnessstudios
- umfangreiche Einkaufsvorteile (auf der Internetplattform Corporate Benefits und bei regionalen Partnern vor Ort)

Kontakt:

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der Kennziffer 2023-40, bevorzugt per E-Mail. Für Vorabinformationen können Sie uns gern anrufen!

Getriebebau NORD GmbH & Co. KG | Manuela Michelis, Personalreferentin
Getriebebau-Nord-Straße 1 | 22941 Bargteheide
Fon: 04532 289-0 | E-Mail: bewerbung@nord.com | www.nord.com/karriere