



## **ARBEITEN BEI UNS: RAUM FÜR IDEEN**

Wir bei NORD DRIVESYSTEMS entwickeln den richtigen Antrieb für weltweiten Fortschritt. Unsere innovativen Lösungen bringen z. B. Kräne in Hafenanlagen, Dachkonstruktionen in modernen Sportstadien, Gepäckförderbänder in Flughäfen und Gondelbahnen in Skigebieten in Bewegung. Unterstützen auch Sie uns mit Ihren Ideen dabei, die Welt am Laufen zu halten.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Sie als

## **Prozess- und Projektmanager (gn)/ Process Owner im internationalen Vertrieb**

### **Ihre Aufgaben:**

- verantwortliche Leitung von Entwicklungs- und Einführungsprojekten neuer Vertriebs- und Kundenlösungen wie z.B. CRM, myNORD Kundenportal, CPQ, Ticketsystem etc.
- Funktion als Process Owner (gn) und Erhebung, Abstimmung und Einführung von Vertriebsprozessen sowie Sicherstellung der Abbildung in den entsprechenden Systemen
- Beobachtung des Prozessumfelds und gegebenenfalls Ableitung erforderlicher Maßnahmen
- Sammlung und Konsolidierung von Anforderungen der Nutzer- und Fachseite und deren Bewertung nach Business Value sowie deren Aufbereitung für die Freigabe durch den Lenkungskreis und zur Aufnahme in die Roadmaps
- Erarbeitung der Zieldefinition und Auftragsklärung mit relevanten Stakeholdern (gn) sowie Erstellung von Lösungskonzepten in fachübergreifender Zusammenarbeit
- Steuerung der Maßnahmendefinition und anschließende Umsetzung und Überführung in den Betrieb
- Zusammenstellung und Koordination von Projektteams zur Prozessoptimierung
- Aufbau eines Prozesscontrollings und laufende Dokumentation, Überwachung und Auditierung des Prozesses
- Durchführung von Projekteinsätzen in Tochtergesellschaften sowie gegebenenfalls von Kundenbesuchen weltweit

### **Ihr Profil:**

- abgeschlossenes Hochschulstudium, z.B. der Betriebswirtschaft, der Wirtschaftsinformatik oder des Wirtschaftsingenieurwesens
- fundierte Kenntnisse im Prozessmanagement, gern mit einschlägiger Zertifizierung, z.B. nach IPMA, sowie Erfahrung in der Leitung von anspruchsvollen Projekten
- idealerweise Vertriebserfahrung
- strukturierte und analytische Arbeitsweise sowie Eigeninitiative
- kommunikative Kompetenz und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Kenntnisse in einer weiteren Fremdsprache von Vorteil
- Bereitschaft, international zu reisen

### **Wir bieten:**

- abwechslungsreiche Aufgaben in einem tarifgebundenen Familienunternehmen mit kurzen Wegen
- eine umfangreiche Einarbeitung sowie individuelle Entwicklungs- und Qualifizierungsangebote
- ein attraktives Gehalt, 30 Tage Urlaub/Jahr und flexible Arbeitszeiten
- eine Kantine im Unternehmen mit einer großen Auswahl an Speisen zu fairen Preisen sowie Wasserspender im Unternehmen
- einen Parkplatz in unmittelbarer Nähe bzw. ein vergünstigtes HVV-ProfiTicket
- vielseitige Gesundheitsangebote, darunter jährliche Gripeschutzimpfungen und Gesundheitstage und spezielle Konditionen im Hansefit-Verbund bei Sportstätten, Schwimmbädern und Fitnessstudios
- umfangreiche Einkaufsvorteile (auf der Internetplattform Corporate Benefits und bei regionalen Partnern vor Ort)
- Möglichkeit des mobilen Arbeitens

### **Kontakt:**

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der Kennziffer 2023-45, bevorzugt per E-Mail. Für Vorabinformationen können Sie uns gern anrufen!

Getriebebau NORD GmbH & Co. KG | Daniela Waldmann, Leitung Referenten HR  
Getriebebau-Nord-Straße 1 | 22941 Bargtheide  
Fon: 04532 289-0 | E-Mail: [bewerbung@nord.com](mailto:bewerbung@nord.com) | [www.nord.com/karriere](http://www.nord.com/karriere)